

M CONSEILS

SES VALEURS D'INDÉPENDANCE, D'INTÉGRITÉ ET DE SUR-MESURE
FONT DE CE CABINET UN FLEURON DU PATRIMOINE

Ce cabinet de gestion de patrimoine poursuit son développement tout en préservant son indépendance et ses valeurs. Échanges avec Quentin Métais, fondateur et dirigeant, élu parmi « Les 100 personnalités qui font la gestion de patrimoine en France ».



Équipe de M Conseils

M CONSEILS : un cabinet en développement fidèle à ses valeurs

Depuis sa création en octobre 2024, le cabinet fondé par Quentin Métais, élu parmi « Les 100 personnalités qui font la gestion de patrimoine en France », connaît une croissance importante avec plus de 65 millions € d'encours accompagnés. Une évolution construite principalement grâce à la recommandation et à la confiance des clients. Pour soutenir cette dynamique MCONSEILS a renforcé ses équipes avec l'arrivée de nouveaux profils expérimentés. « Nous avons recruté une ancienne experte-comptable pour prendre la direction du bureau de Rouen,

un conseiller en gestion de patrimoine ainsi qu'un collaborateur dédié au suivi et à l'accompagnement des clients », annonce le dirigeant.

Ces derniers partagent la vision du métier du fondateur : demeurer une structure à taille humaine, disponible et proche de ses clients. « *En effet, nous ne sommes pas un cabinet qui vend des solutions toutes faites. Notre métier consiste à comprendre la réalité de nos clients et à les aider à prendre les bonnes décisions au bon moment* », explique Quentin Métais, qui fait de la bienveillance un atout supplémentaire. À la proximité, dans un environnement où les solutions patrimoniales sont souvent standardisées et orientées vers la vente de produits, M CONSEILS a choisi une autre voie en associant à ses valeurs humaines un autre pilier structurant : celle d'un accompagnement indépendant et exigeant. « *M CONSEILS n'appartient à aucun groupe bancaire, assurantiel ou financier. Cette liberté nous permet de sélectionner les solutions les plus adaptées sans contrainte commerciale ni logique de distribution imposée* », poursuit le dirigeant.

Chez M CONSEILS, le décideur, c'est le client

Le cabinet accompagne particuliers, familles et chefs d'entreprise dans leurs grandes décisions patrimoniales et financières : préparer une retraite, structurer un patrimoine, protéger sa famille, optimiser une cession d'entreprise, transmettre dans de

bonnes conditions ou encore donner du sens à son épargne... Et derrière chaque sujet, M CONSEILS considère avant tout l'histoire personnelle, les inquiétudes, les projets et les décisions de vie majeures des clients. Au-delà des compétences techniques, M CONSEILS revendique une approche singulière. Effectivement, avant de

parler d'argent ou de performance de leurs placements. Finalement, ils évoquent la sérénité, la liberté, la protection ou encore la transmission », souligne Quentin Métais, qui ajoute : « *Au fond, le patrimoine n'est pas une finalité. C'est un moyen de vivre plus sereinement, de protéger ceux qu'on aime et de se donner la liberté de choisir sa vie* ».

« Une croissance importante qui repose principalement sur la confiance de nos clients qui nous recommandent »,

Quentin Métais

formuler des préconisations, chaque accompagnement débute par une phase d'écoute approfondie. Les conseillers prennent le temps de comprendre la situation familiale, les projets personnels, les contraintes professionnelles, les préoccupations et les objectifs de long terme. « *Il peut s'agir d'organisation patrimoniale, d'investissements financiers et immobiliers, de fiscalité, de prévoyance, de retraite, de transmission ou d'accompagnement du dirigeant* », déclare Quentin Métais. Les échanges intuitu personae permettent souvent de révéler des attentes plus profondes que les simples enjeux financiers. « *Beaucoup de clients pensent initialement*

M CONSEILS est le partenaire de confiance des chefs d'entreprise

Le cabinet accompagne les dirigeants de TPE et PME confrontés à des problématiques complexes mêlant patrimoine professionnel et personnel: protection du conjoint, préparation d'une cession, optimisation fiscale, investissement après-vente d'entreprise, organisation de la retraite ou transmission familiale. Ainsi, MCONSEILS intervient comme un partenaire de confiance dans des moments stratégiques de la vie du dirigeant. Le cabinet porte également une attention particulière aux enjeux de transmission des entreprises dans le contexte du départ à la retraite

des dirigeants de la génération baby-boom. Pour Quentin Métais, ces sujets dépassent largement la seule dimension patrimoniale : « *Derrière chaque entreprise transmise, il y a des emplois, des savoir-faire, des familles, des décennies de travail... La transmission est un enjeu économique, humain et territorial.* » Cette vision conduit le cabinet à s'investir dans des actions de sensibilisation auprès des écoles et des universités afin de transmettre aux jeunes générations une image positive de l'entrepreneuriat et de la création d'entreprise.



Quentin Métais, fondateur et dirigeant de M CONSEILS

INFOS :
1, place André Leroy, 49100 ANGERS
E-mail : contact@m-conseils.fr
Tél. : 02-58-47-30-30

